

Benoît DUCHATELET

12, rue Léonce Reynaud
75116 Paris
06 43 61 28 49
benoit@double-numerique.com

Né le 10 avril 1971
Marié, 5 enfants

**Chef de projets #MédiasSociaux
#Eréputation
#Référencement, #SEO
#CommunityManagement**



EXPÉRIENCE

DIRECTION

depuis juin 10 Président d'@DN – **Agence Double Numérique** ; l'ADN de l'e-reputation.
Maîtrise et contrôle de l'image numérique par le **webmarketing**, les **médias sociaux**, le **SEO-SEM**, la **veille**, la **génération de contenus** et le **community management**.

<https://www.facebook.com/benoit.duchatelet>
<https://www.facebook.com/Agence.Double.Numerique>
https://twitter.com/OPUS_IN_FIDE
<https://twitter.com/DoubleNumerique>
<http://www.linkedin.com/in/benoitduchatelet>
<http://fr.viadeo.com/fr/profile/benoit.duchatelet>
<http://www.scoop.it/u/agence-double-numerique>
<https://plus.google.com/113132083867009870484>
<https://plus.google.com/111906114721602371422>
<https://plus.google.com/113497031982214756519>
<https://plus.google.com/108230778897262827337>
<http://klout.com/#/DoubleNumerique>
<http://www.youtube.com/user/DoubleNumerique>
<http://www.youtube.com/user/benoitduchatelet>
http://www.dailymotion.com/Agence_Double_Numerique
<http://vimeo.com/benoitduchatelet>
<http://www.slideshare.net/Agence-Double-Numerique>
<http://www.tikimee.com/benoit-duchatelet>
<http://www.tikimee.com/agence-double-numerique>
<http://pinterest.com/doublenumerique/>
<http://benoitduchatelet.brandyourself.com/>
<http://www.quora.com/Benoit-Duchatelet>
http://about.me/agence_double_numerique
<http://agence-double-numerique.tumblr.com/>
<http://techtoc.tv/AgenceDoubleNumerique--Benoit-Duchatelet/>
<http://aliaz.com/benoit-duchatelet-agence-double-numerique>
<http://zerply.com/Double-Numerique>
http://www.actuentreprise.com/page_de_garde/e-reputation-necessite-de-savoir-la-maitriser/

...

RÉSEAU

depuis avril 08 **Réseau Interprofessionnel Privé OPUS IN FIDE**
Président Fondateur
Organisation d'évènements artistiques et culturels au profit des membres afin de favoriser des passerelles entre vie amicale et vie professionnelle.
Organisation d'une soirée annuelle permettant la rencontre et la valorisation d'amis et de partenaires :
2008 et 2009 à la Fondation Eugène Napoléon
2010 au Cercle de l'Union Interalliée
2011 à l'Automobile Club de France
Organisation de vernissages, de colloques, de conférences, de pièces de théâtre...

COURTAGE VIP

- 2009-2010 **Patrim One** - Partenaire exclusif de **MARSH** pour la Clientèle Privée
Courtier Privé - Assurances de personnes et de biens hauts de gamme
Gestion et développement d'un portefeuille de clients privés pour lesquels je mets en œuvre une protection personnelle et professionnelle

GESTION DE PATRIMOINE

- 2005-2009 **Allianz FinanceConseil** - Département Gestion de Patrimoine du Groupe Allianz - CGP
Conseil pour tous contribuables en phase de constitution, de gestion ou de transmission de son patrimoine grâce au bilan patrimonial Allianz
Animation et développement d'un réseau d'apporteurs d'affaires : Avocats, Agents immobiliers, Notaires, Experts-Comptables sollicités au profit de nos clients
Développement de l'offre Epargne Salariale au profit des TPME, PME et Professions Libérales

ÉPARGNE ENTREPRISE

- 2001-2002 **Groupe GENERALI**, Levallois Perret
Participation à la création du nouveau département NOVACY assurant le conseil et la mise en place des mécanismes d'Épargne Salariale
• Négociation avec clients corporates ; DG, DAF, DRH, CE et DS pour la vente d'un service à forte valeur ajoutée et d'une multi-gestion indiciaire des FCPE
• **Création, suivi et formation d'un réseau d'apporteurs d'affaires (courtiers, cabinets d'avocats, experts-comptables, conseils...)**

FINANCEMENT

- 1997-2000 **FRANFINANCE** - Groupe Société Générale
Intégration dans l'équipe de la 2^{ème} agence de France
• Animation et prospection du réseau en Ile-de-France
• Formation des produits financiers auprès des clients et prospects
Collaborateur pilote du nouveau progiciel de gestion commerciale
Vente du projet en interne (siège et réseau)
Réalisation : - Objectifs atteints au bout de 2 ans au lieu de 3
Résultats : - Proposition de la Direction d'aller faire redémarrer une agence en province

SERVICES

- 2002 à 2006 **École POLYTECHNIQUE** - Ministère de la Défense – Contrat ESR
• Encadrement et logistique d'un stage de Haute Montagne d'un mois au profit de la promotion 2003 et 2004 de l'École Polytechnique,
• Organisation d'un cycle de conférence pour les élèves étrangers de l'École Polytechnique en 2002, 2004 et 2005, d'une exposition à l'Assemblée Nationale sur la Réserve...

FORMATION

- 2012 Auditeur de la 188^{ème} session de l'**IHEDN**, Institut des Hautes Etudes de la Défense Nationale
- 1992-1996 **Institut de Recherche et d'Action Commerciale (IDRAC)** – Paris 17
Bac + 4 - École supérieure de commerce, spécialisations gestion de PME et RH
- 1991 Baccalauréat série B Lycée François 1^{er}, Le Havre

LANGUES

- Anglais : Bonnes connaissances
3 mois de formation fin 2002 en France et en Angleterre
- Espagnol : Bonnes connaissances

CENTRES D'INTÉRÊT

- 1997 EOR à Saumur
- SPORTS : **Parachutisme sportif** et militaire (brevets militaires israélien et polonais)
Équitation militaire (reprise hebdomadaire à l'École Militaire de 2007 à 2010)